

Fomento a la construcción de capacidades en relación a las políticas públicas  
apoyadas por Contratos de Reforma Sectorial (CRS) en Bolivia

# Fortalecimiento de la capacidad institucional en los sectores de desarrollo integral con coca, tráfico ilícito de drogas y seguridad alimentaria para una eficiente gestión del apoyo presupuestario sectorial en Bolivia

DI-033 Caracterización de los servicios financieros y actores  
beneficiarios con crédito rural en las zonas de intervención de  
la EDISC con énfasis en los rubros de relevancia económica

## INFORME FINAL APÉNDICE 7

Contrato LA/2017/392-699 DITISA  
N° de identificación: EuropeAid/138320/IH/SER/BO



Proyecto Financiado por la  
Unión Europea



Implementada por el consorcio:  
AGRER — DT Global — Cowater

La Paz / Bruselas, marzo 2023

---

**Disclaimer:**

Este informe ha sido elaborado por el consorcio AGRER/DT Global/Cowater con financiamiento de la Unión Europea. Las opiniones aquí expresadas son del consultor y no expresan necesariamente las de la Comisión Europea.

---

**Fortalecimiento de la capacidad institucional en los sectores de desarrollo integral con coca, tráfico ilícito de drogas y seguridad alimentaria para una eficiente gestión del apoyo presupuestario sectorial en Bolivia (DITISA)**

**Contrato LA/2017/392-699 DITISA**

**Misión de Corta Duración N° DI- 033**

**“Caracterización de los servicios financieros y actores beneficiarios con crédito rural en las zonas de intervención de la EDISC con énfasis en los rubros de relevancia económica”**

**INFORME FINAL**

**APÉNDICE 7 - RESPUESTAS A COMENTARIOS AL INFORME FINAL**

**Autor:**

**Luis Fernando Baudoin Olea**

**Experto de categoría Sénior: Especialista en sistemas financieros**

**La Paz /Bruselas, marzo 2023**



**Consortio AGRER – DT Global – Cowater**



## Contenido

---

RESPUESTAS A COMENTARIOS AL INFORME FINAL .....	5
1. Relación de los objetivos, resultados esperados con los entregables .....	5
2. Respuestas a comentarios al informe final .....	7



## RESPUESTAS A COMENTARIOS AL INFORME FINAL

Se recibieron comentarios y observaciones del FONADIN al informe final de la MCD-033: **“Caracterización de los servicios financieros y actores beneficiarios con crédito rural en las zonas de intervención de la EDISC con énfasis en los rubros de relevancia económica”** y a continuación se tiene el agrado de dar respuesta a los mismos.

### 1. Relación de los objetivos, resultados esperados con los entregables

El objetivo de la misión de corta duración es el siguiente:

*“Describir el estado de situación de la oferta y demanda del crédito y servicios financieros enfocados en el ámbito agropecuario en las áreas de cobertura de la EDISC”.*

A continuación, en el cuadro siguiente, se presenta una relación de los objetivos, resultados y productos entregables, haciendo una breve apreciación sobre su relación, en torno al logro de los resultados esperados.

OBJETIVOS	RESULTADOS	PRODUCTOS ENTREGABLES	VINCULACIÓN ENTRE OBJETIVOS, RESULTADOS Y PRODUCTOS
<ul style="list-style-type: none"> <li>Proporcionar una tipología y caracterización de las entidades financieras de diferente naturaleza jurídica presentes en los municipios de cobertura de la EDISC que apoyan a productores, asociaciones y organizaciones de los Yungas de La Paz y Trópico de Cochabamba.</li> <li>Establecer la demanda de crédito y otros servicios financieros destinados a la producción y comercialización en las</li> </ul>	<p><b>R.1:</b> La descripción de la tipología y características de la oferta y demanda de crédito mejoran el acceso a servicios financieros y crédito de asociaciones y organizaciones de productores en las zonas de intervención de la EDISC.</p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Plan de trabajo, metodología y cronograma de la misión de corta duración y de sus fases de implementación completo de ficha y guion de las encuestas que se realizaron con las entidades financieras centrales y territoriales y grupos focales. (Ver Apéndice 1)</li> <li>Informe que describe la tipología y características de la oferta distribución de crédito de las entidades financieras en las zonas de intervención de la EDISC, al menos con un periodo de 10 años. (Ver Apéndice 2)</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Para el logro del resultado R.1. se definió un plan de trabajo, una metodología y un cronograma que contó con la revisión y validación del Grupo de Referencia (GR).</li> <li>La metodología planteó los instrumentos para el relevamiento de información.</li> <li>En el caso del informe de demanda el instrumento sugerido por FONADIN fue el de Grupos Focales, que permite acceder a información de corte cualitativo.</li> <li>En el caso del informe de oferta, el instrumento seleccionado fue una Encuesta, que permite acceder a información tanto cuantitativa como cualitativa de las entidades de intermediación financiera.</li> <li>Con la aplicación de los instrumentos, combinando con información secundaria, se procesaron los informes</li> </ul>



OBJETIVOS	RESULTADOS	PRODUCTOS ENTREGABLES	VINCULACIÓN ENTRE OBJETIVOS, RESULTADOS Y PRODUCTOS
zonas de cobertura de la EDISC.		<ul style="list-style-type: none"> <li>Informe que describe la tipología y características de la demanda de crédito y otros servicios financieros relacionado a la actividad agropecuaria de las zonas de intervención de la EDISC (Ver Apéndice 3).</li> </ul>	que describen la tipología y características de la oferta y demanda de crédito y que permitirán al Programa mejorar el acceso a servicios financieros y crédito de los productores individuales y organizados de las zonas de intervención de la EDISC.
<ul style="list-style-type: none"> <li>Identificar y caracterizar la tipología de actores, productores u organizaciones que acceden o no algún tipo de servicio de crédito relacionado con la actividad agropecuaria (causas y limitantes).</li> </ul>	<b>R.2:</b> La identificación de obstáculos y limitantes permite eliminar cuellos de botella que impiden a los productores y organizaciones acceder algún tipo de servicio financiero o crédito.	<ul style="list-style-type: none"> <li>Informe que describe los resultados, causas y limitantes para que los actores productores u organizaciones que acceden o no algún tipo de servicio de crédito. (Ver Apéndice 4).</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Se cuenta con un informe que resume los resultados, causas y limitantes de los actores, productores individuales u organizaciones, que acceden o no a algún tipo de servicio financiero o crédito.</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>Determinar mecanismos y recomendaciones para el acceso a crédito por parte de las entidades financieras con relación a la demanda de servicios financieros con énfasis en género.</li> </ul>	<b>R.3:</b> La conformación de alianzas estratégicas con entidades financieras mediante convenios interinstitucionales facilita la cobertura de crédito para la mejora de las condiciones económicas de los productores, asociaciones y organizaciones de la EDISC.	<ul style="list-style-type: none"> <li>Propuesta de mecanismos y recomendaciones a la agenda de las instituciones financieras para facilitar la cobertura crédito con el fin de lograr alianzas estratégicas público privado para la mejora de las condiciones económicas de las áreas rurales de la EDISC. (Ver Apéndice 5).</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Se cuenta con un informe específico que presenta propuestas de alianzas estratégicas institucionales, en particular con el Banco de Desarrollo Productivo – BDP SAM, por considerarse que es la entidad que cuenta con el diseño organizacional y de servicios que permitiría, por medio de convenios y contratos, facilitar una mayor cobertura de servicios financieros y crédito en beneficio de los productores, individuales y organizados, de las zonas priorizadas por la EDISC. En este informe también se incluyen propuestas para mejorar el acceso a servicios de seguro agrario, a servicios de asistencia técnica y al fortalecimiento organizacional al interior de los rubros, según tipologías.</li> </ul>
<ul style="list-style-type: none"> <li>Proporcionar indicaciones de carácter técnico, metodológicos y operativos para la recopilación de información que valide el cumplimiento de las metas y la conformidad con la elegibilidad al indicador para el</li> </ul>	<b>R.4:</b> Los grupos beneficiarios disponen de datos de base sobre la oferta de servicios financiero para mejorar, ajustar y actualizar las políticas, los planes y las estrategias del sector en beneficio de los actores económicos locales.	<ul style="list-style-type: none"> <li>Recomendaciones para consensuar con las Entidades financiera un método de recopilación de la información cuantitativa (número de beneficiarios discriminado por genero) y cualitativa (tipología y rubros) para evaluar la evolución y tendencia en</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Se presentan recomendaciones para consensuar con las Entidades de Intermediación Financiera – EIF un método para recopilar información cuantitativa y cualitativa, con un enfoque de género, que permita hacer un mejor seguimiento y afinar acciones de política para mejorar el acceso a servicios financieros y crédito en las zonas priorizadas de la EDISC.</li> </ul>



OBJETIVOS	RESULTADOS	PRODUCTOS ENTREGABLES	VINCULACIÓN ENTRE OBJETIVOS, RESULTADOS Y PRODUCTOS
periodo de implementación de la acción del APS.		<p>el acceso a crédito y servicios financieros en las áreas de cobertura de la EDISC. (Apéndice 6).</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>Informe final de la consultoría que describa la articulación de la oferta y demanda de crédito financiero.</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>El informe final describe los procesos desarrollados para generar los diferentes productos entregables de la consultoría, que a su vez contienen información y datos sobre la oferta y demanda de servicios financieros y crédito, y propuestas para mejorar y facilitar la cobertura y acceso a los mismos para los rubros y zonas priorizados por la EDISC.</li> <li>Se ha identificado que las entidades que guardan mayor simetría con los objetivos perseguidos por la EDISC son las Entidades Financieras Comunes – EFC, como es el caso de FINCAFE y AFID, sobre las cuales se presentaron también recomendaciones.</li> </ul>

## 2. Respuestas a comentarios al informe final

A continuación, se presentan las respuestas a los comentarios realizados al informe final por parte del Grupo de Referencia:

- No se visibiliza si existen oferta crediticia específicas para las mujeres, ejemplo, desde la gestión pasada el BDP tiene una oferta de servicio financiero dirigido a las mujeres productoras.**

En el informe denominado “Tipología y características de la oferta de servicios financieros y crédito en municipios priorizados”, en el apartado 12.2. referido a la “Participación porcentual de la cartera agropecuaria según tipos de clientes”, se incluye información de la participación de las mujeres respecto a la cartera de créditos al sector agropecuario. Según dicho apartado, en promedio el 30.8% de los clientes que cuentan con crédito son mujeres.

### Participación porcentual de en la cartera productiva agropecuaria según tipos de clientes de las instancias financieras y bancos

INSTANCIA FINANCIERA O BANCO	CLIENTES MUJERES
BDP SAM	32
BANCO DE CREDITO DE BOLIVIA S.A.	N.D.
BANCO NACIONAL DE BOLIVIA S.A.	11
BANCO PRODEM	24
BANCO PYME ECOFUTURO	22
COOPERATIVA PIO X	70
COOPERATIVA SAN ANTINIO	40
COOPERATIVA DE AHORRO Y CREDITO ABIERTA CACEF R.L.	20
SEMBRAR SARTAWI IFD	29



CIDRE IFD	25
CRECER IFD	N.D.
ASOCIACIÓN DE SERVICIOS FINANCIEROS CAFETALEROS - FINCAFE	35
Media	30.80
Mediana	27.00
Máximo	70.00
Mínimo	11.00
Desvío Estándar	16.02

Fuente: Instrumento de relevamiento de información a instancias financieras y bancos.

Además de las mujeres, con la encuesta se captó información sobre otros grupos vulnerables, hallándose que el 6% de los clientes son de la tercera edad (entre 65 y 70 años), el 5,2% son personas con discapacidad y el 25,9% son jóvenes emprendedores.

En la consulta a las Entidades de Intermediación Financiera – EIF, conforme lo solicitado en el apartado 4.5. de los Términos de Referencia, se preguntó también si la entidad tenía una política o productos específicos orientados a grupos vulnerables. Esta información se presenta en el informe de oferta, en el apartado 12.4. denominado “*Cuestiones transversales*”, donde se resalta que la mayor parte de las instancias financieras o bancos cuentan con una política específica para personas con discapacidad, pero no es así en el caso de los otros grupos o poblaciones vulnerables, donde solo en determinados casos se tiene algún producto o política específica. Esto también tiene que ver con política regulatoria de no discriminación y atención preferencial a personas con discapacidad.

En los casos en los que se ha reportado que las instancias financieras o bancos sí tienen algún producto o política direccionada a alguno de estos grupos, éstas se han expresado generalmente en tasas de interés menores, en niveles que oscilan entre 0.5% y 1.5% menos que las tasas del resto de sus productos estándar.

Como se puede apreciar en la siguiente tabla, el Banco de Desarrollo Productivo - BDP SAM, junto con el Banco Nacional de Bolivia S.A., el Banco PyME Ecofuturo, CIDRE IFD y la Asociación de Servicios Financieros Cafetaleros – FINCAFE reportaron que sí cuentan con productos específicos orientados a la mujer.

#### Productos o políticas específicas direccionadas a grupos o poblaciones vulnerables

INSTANCIA FINANCIERA O BANCO	MUJERES	MADRES SOLTERAS	VIUDAS	TERCERA EDAD	PERSONAS CON DISCAPACIDAD
BDP SAM	Si	No	No	No	No
BANCO DE CREDITO DE BOLIVIA S.A.	No	No	No	No	No
BANCO NACIONAL DE BOLIVIA S.A.	Si	No	Si	Si	Si
BANCO PRODEM	No	No	No	Si	Si
BANCO PYME ECOFUTURO	Si	No	No	No	Si
COOPERATIVA PIO X	No	No	No	No	No
COOPERATIVA SAN ANTONIO	No	No	No	No	No
COOPERATIVA DE AHORRO Y CREDITO ABIERTA CACEF R.L.	No	No	No	No	Si
SEMBRAR SARTAWI IFD	No	No	No	No	Si
CIDRE IFD	Si	Si	Si	Si	No
CRECER IFD	No	No	No	No	No



ASOCIACIÓN DE SERVICIOS FINANCIEROS CAFETALEROS - FINCAFE	Si	No	No	No	No
---	----	----	----	----	----

Fuente: Instrumento de relevamiento de información a instancias financieras y bancos.

En el caso particular del BDP – SAM, cuenta con un producto denominado “Semilla Mujer” destinado para financiar nuevos emprendimientos a tasas del 7% para crédito productivo y del 11,5% para crédito de servicios, donde se otorga un periodo de gracia de hasta 6 meses para capital de inversión. También cuenta con el producto denominado “Jefa de Hogar”, para emprendimientos en curso, con una tasa de interés de 10% para microempresa, y con un periodo de gracia de hasta 6 meses para capital de inversión.

El Banco Nacional de Bolivia reportó que la tasa de interés para el producto destinado a mujeres está en el orden del 7,63%, con plazos que van desde los 24 a los 84 meses.

El Banco PyME ECOFUTURO, por su parte, tiene un producto destinado a las mujeres con una tasa de interés del 11% anual, medio punto porcentual menos que la tasa máxima permitida dentro del régimen de tasas de interés productivo. ECOFUTURO coloca estos créditos con plazos que van de los 6 meses a los 60 meses.

Los productos destinados a la mujer en CIDRE IFD tienen tasas de interés anuales que están en el orden del 11%, con plazos que van de los 6 meses hasta los 60 meses.

Finalmente, FINCAFE tiene tasas de interés anuales que van del 11,5% al 22%, con plazos de hasta 36 meses.

CIDRE IFD reportó que cuenta con productos o políticas específicas para madres solteras, viudas y personas de la tercera edad. El Banco Nacional de Bolivia S.A. reportó que cuenta con políticas o productos específicos para viudas, personas de la tercera edad y personas con discapacidad. El Banco PRODEM también reportó que cuenta con productos o políticas específicas para personas de la tercera edad y personas con discapacidad.

**2. No se describe si existen ofertas crediticias específicas para los rubros priorizados en el área de intervención de la EDISC, y características de crédito. Ejemplo el BDP maneja fondos de fideicomiso para el sector cañero con una tasa de interés del 0%, los requisitos de crédito son distintos al que se maneja en un crédito regular o convencional.**

En el informe sobre “Tipología y características de la oferta de servicios financieros y crédito en municipios priorizados”, en el apartado 11.2 referido a “Oferta de crédito agropecuario en los rubros priorizados, según región y entidades de intermediación financiera” se incluye la siguiente información sobre la cartera de crédito en millones de dólares y sobre el número de clientes individuales que actualmente tienen crédito en el sistema financiero en los diferentes rubros y municipios de la EDISC:

**Rubros de cacao y café\***

DI- 033Caracterización de los servicios financieros y actores beneficiarios con crédito rural en las zonas de intervención de la EDISC con énfasis en los rubros de relevancia económica. Misión de Corta Duración.	Consortio AGRER — DT Global — Cowater	9
---	---------------------------------------	---



**Cartera productiva agropecuaria según tipos de entidad de intermediación financiera y entidades presentes en yungas de La Paz, en millones de \$US**

REGIÓN / ENTIDADES DE INTERMEDIACIÓN FINANCIERA	2018	2019	2020	2021	2022-oct
<b>YUNGAS DE LA PAZ</b>					
<b>Bancos múltiples</b>	<b>76.87</b>	<b>85.29</b>	<b>85.31</b>	<b>98.89</b>	<b>110.78</b>
BANCO FORTALEZA S.A.	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
BANCO FIE S.A.	18.99	22.88	27.39	31.31	34.95
BANCO PRODEM S.A.	51.46	52.91	46.43	53.21	57.29
BANCO UNION S. A.	6.42	9.50	11.49	14.37	18.54
<b>Instituciones Financieras de Desarrollo</b>	<b>6.10</b>	<b>13.08</b>	<b>15.17</b>	<b>17.06</b>	<b>19.48</b>
CRECER	6.10	8.59	10.26	11.64	13.06
DIACONIA	0.00	3.72	4.06	4.28	5.20
IMPRO	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
SARTAWI	0.00	0.77	0.85	1.14	1.22
<b>Bancos de Desarrollo Productivo</b>	<b>0.83</b>	<b>3.17</b>	<b>5.51</b>	<b>7.82</b>	<b>10.54</b>
BDP S.A.M.	0.83	3.17	5.51	7.82	10.54
<b>Bancos PYME</b>	<b>5.30</b>	<b>5.62</b>	<b>6.07</b>	<b>6.48</b>	<b>6.24</b>
BANCO PYME ECOFUTURO S.A.	5.30	5.62	6.07	6.48	6.24
<b>TOTAL YUNGAS DE LA PAZ</b>	<b>89.10</b>	<b>107.16</b>	<b>112.06</b>	<b>130.25</b>	<b>147.04</b>

Fuente: ASFI

\* Corresponde al código 01135 de CAEDEC

**Rubros de cacao y café\***

**Número se clientes individuales según tipos de entidad de intermediación financiera y entidades presentes en yungas de La Paz**

REGIÓN / ENTIDADES DE INTERMEDIACIÓN FINANCIERA	2018	2019	2020	2021	2022-oct
<b>YUNGAS DE LA PAZ</b>					
<b>Bancos múltiples</b>	<b>17,040.00</b>	<b>17,428.00</b>	<b>15,427.00</b>	<b>16,713.00</b>	<b>17,871.00</b>
BANCO PRODEM S.A.	10,455.00	10,175.00	7,986.00	7,818.00	7,823.00
BANCO FIE S.A.	5,279.00	5,350.00	5,261.00	6,089.00	6,680.00
BANCO UNION S. A.	1,306.00	1,903.00	2,180.00	2,806.00	3,368.00
BANCO FORTALEZA S.A.	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
<b>Instituciones Financieras de Desarrollo</b>	<b>1,195.00</b>	<b>2,777.00</b>	<b>2,907.00</b>	<b>3,175.00</b>	<b>3,422.00</b>
CRECER	1,195.00	1,437.00	1,597.00	1,767.00	1,849.00
DIACONIA	0.00	980.00	953.00	918.00	1,017.00
SARTAWI	0.00	359.00	356.00	489.00	555.00
IMPRO	0.00	1.00	1.00	1.00	1.00
<b>Bancos de Desarrollo Productivo</b>	<b>159.00</b>	<b>542.00</b>	<b>928.00</b>	<b>1,479.00</b>	<b>1,893.00</b>
BDP S.A.M.	159.00	542.00	928.00	1,479.00	1,893.00
<b>Bancos PYME</b>	<b>862.00</b>	<b>849.00</b>	<b>862.00</b>	<b>965.00</b>	<b>1,001.00</b>
BANCO PYME ECOFUTURO S.A.	862.00	849.00	862.00	965.00	1,001.00
<b>TOTAL YUNGAS DE LA PAZ</b>	<b>19,256.00</b>	<b>21,596.00</b>	<b>20,124.00</b>	<b>22,332.00</b>	<b>24,187.00</b>

Fuente: ASFI

\* Corresponde al código 01135 de CAEDEC

**Rubros de banano y piña\***



**Cartera productiva agropecuaria según tipos de entidad de intermediación financiera y entidades presentes en el trópico de Cochabamba, en millones de \$US**

REGIÓN / ENTIDADES DE INTERMEDIACIÓN FINANCIERA	2018	2019	2020	2021	2022-oct
<b>TROPICO DE COCHABAMBA</b>					
<b>Bancos múltiples</b>	<b>38.11</b>	<b>41.73</b>	<b>41.35</b>	<b>49.45</b>	<b>52.69</b>
BANCO PRODEM S.A.	18.69	19.10	17.08	20.59	22.03
BANCO FIE S.A.	13.75	15.30	16.86	19.38	20.04
BANCO UNION S. A.	5.67	7.33	7.41	9.48	10.58
BANCO FASSIL S.A.	0.00	0.00	0.00	0.00	0.04
BANCO SOLIDARIO S. A.	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
<b>Instituciones Financieras de Desarrollo</b>	<b>6.09</b>	<b>8.21</b>	<b>8.54</b>	<b>9.09</b>	<b>10.21</b>
CIDRE	2.97	3.75	4.18	4.51	5.25
CRECER	2.81	4.08	3.90	3.98	4.25
FUBODE	0.31	0.38	0.46	0.60	0.71
<b>Bancos de Desarrollo Productivo</b>	<b>5.21</b>	<b>6.45</b>	<b>6.96</b>	<b>7.23</b>	<b>8.74</b>
BDP S.A.M.	5.21	6.45	6.96	7.23	8.74
<b>Bancos PYME</b>	<b>0.00</b>	<b>4.81</b>	<b>4.90</b>	<b>5.46</b>	<b>5.61</b>
BANCO PYME ECOFUTURO S.A.	0.00	4.81	4.90	5.46	5.61
<b>Cooperativas de Ahorro y Crédito</b>	<b>1.11</b>	<b>0.80</b>	<b>0.00</b>	<b>0.00</b>	<b>0.00</b>
COOPERATIVA SAN ANTONIO	0.52	0.71	0.00	0.00	0.00
COOPERATIVA PIO X	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
COOPERATIVA DE AHORRO Y CRÉDITO CACEF LTDA.	0.56	0.00	0.00	0.00	0.00
COOPERATIVA LOYOLA	0.03	0.09	0.00	0.00	0.00
<b>TOTAL TRÓPICO DE COCHABAMBA</b>	<b>50.52</b>	<b>62.00</b>	<b>61.75</b>	<b>71.23</b>	<b>77.25</b>

Fuente: ASFI

\* Corresponde al código 01139 de CAEDEC



### Rubros de banano y piña\*

#### Número de clientes individuales según tipos de entidad de intermediación financiera y entidades presentes en el trópico de Cochabamba

REGIÓN / ENTIDADES DE INTERMEDIACIÓN FINANCIERA	2018	2019	2020	2021	2022-oct
<b>TROPICO DE COCHABAMBA</b>					
<b>Bancos múltiples</b>	<b>4,789.00</b>	<b>4,956.00</b>	<b>4,585.00</b>	<b>5,313.00</b>	<b>5,747.00</b>
BANCO FASSIL S.A.					
BANCO FIE S.A.	1,646.00	1,713.00	1,686.00	1,933.00	2,086.00
BANCO PRODEM S.A.	2,035.00	1,898.00	1,654.00	1,823.00	1,910.00
BANCO SOLIDARIO S. A.	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
BANCO UNION S. A.	1,108.00	1,345.00	1,245.00	1,557.00	1,751.00
<b>Instituciones Financieras de Desarrollo</b>	<b>1,038.00</b>	<b>1,192.00</b>	<b>1,238.00</b>	<b>1,372.00</b>	<b>1,577.00</b>
CIDRE	536.00	557.00	580.00	642.00	799.00
CRECER	437.00	541.00	538.00	557.00	583.00
FUBODE	65.00	94.00	120.00	173.00	195.00
<b>Bancos de Desarrollo Productivo</b>	<b>793.00</b>	<b>1,045.00</b>	<b>1,112.00</b>	<b>1,203.00</b>	<b>1,197.00</b>
BDP S.A.M.	793.00	1,045.00	1,112.00	1,203.00	1,197.00
<b>Bancos PYME</b>	<b>0.00</b>	<b>439.00</b>	<b>460.00</b>	<b>517.00</b>	<b>574.00</b>
BANCO PYME ECOFUTURO S.A.	0.00	439.00	460.00	517.00	574.00
<b>Cooperativas de Ahorro y Crédito</b>	<b>190.00</b>	<b>155.00</b>	<b>0.00</b>	<b>0.00</b>	<b>65.00</b>
COOPERATIVA DE AHORRO Y CRÉDITO CACEF LTDA.	76.00	0.00	0.00	0.00	0.00
COOPERATIVA LOYOLA	5.00	11.00	0.00	0.00	0.00
COOPERATIVA PIO X	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
COOPERATIVA SAN ANTONIO	109.00	144.00	0.00	0.00	65.00
<b>TOTAL TRÓPICO DE COCHABAMBA</b>	<b>6,810.00</b>	<b>7,787.00</b>	<b>7,395.00</b>	<b>8,405.00</b>	<b>9,160.00</b>

Fuente: ASFI

\* Corresponde al código 01139 de CAEDEC

### Rubro Apícola\*

#### Cartera productiva agropecuaria según tipos de entidad de intermediación financiera y entidades presentes en Yungas de La Paz, en millones de \$US

REGIÓN / ENTIDADES DE INTERMEDIACIÓN FINANCIERA	2018	2019	2020	2021	2022-oct
<b>YUNGAS DE LA PAZ</b>					
<b>Bancos de Desarrollo Productivo</b>	<b>0.01</b>	<b>0.04</b>	<b>0.09</b>	<b>0.09</b>	<b>0.09</b>
BDP S.A.M.	0.01	0.04	0.09	0.09	0.09
<b>Bancos múltiples</b>	<b>0.15</b>	<b>0.13</b>	<b>0.10</b>	<b>0.13</b>	<b>0.11</b>
BANCO FIE S.A.	0.07	0.06	0.06	0.06	0.05
BANCO PRODEM S.A.	0.06	0.04	0.02	0.04	0.04
BANCO UNION S. A.	0.02	0.03	0.02	0.03	0.02
Bancos PYME	0.00	0.00	0.01	0.01	0.01
BANCO PYME ECOFUTURO S.A.	0.00	0.00	0.01	0.01	0.01
<b>Instituciones Financieras de Desarrollo</b>	<b>0.00</b>	<b>0.00</b>	<b>0.00</b>	<b>0.00</b>	<b>0.01</b>
CRECER	0.00	0.00	0.00	0.00	0.01
DIACONIA	0.00	0.00	0.00	0.00	0.00
<b>TOTAL YUNGAS DE LA PAZ</b>	<b>0.16</b>	<b>0.17</b>	<b>0.20</b>	<b>0.23</b>	<b>0.22</b>

Fuente: ASFI

\* Corresponde al código 01224 de CAEDEC



### Rubro Apícola\*

#### Número de clientes individuales según tipos de entidad de intermediación financiera y entidades presentes en Yungas de La Paz

REGIÓN / ENTIDADES DE INTERMEDIACIÓN FINANCIERA	2018	2019	2020	2021	2022-oct
<b>YUNGAS DE LA PAZ</b>					
<b>Bancos de Desarrollo Productivo</b>	<b>1</b>	<b>9</b>	<b>19</b>	<b>24</b>	<b>25</b>
BDP S.A.M.	1	9	19	24	25
<b>Bancos múltiples</b>	<b>38</b>	<b>35</b>	<b>24</b>	<b>24</b>	<b>21</b>
BANCO FIE S.A.	18	15	12	14	10
BANCO PRODEM S.A.	13	11	6	5	6
BANCO UNION S. A.	7	9	6	5	5
Bancos PYME	1	1	1	1	1
BANCO PYME ECOFUTURO S.A.	1	1	1	1	1
<b>Instituciones Financieras de Desarrollo</b>	<b>0</b>	<b>1</b>	<b>2</b>	<b>2</b>	<b>2</b>
CRECER	0	1	1	1	1
DIACONIA	0	0	1	1	1
<b>TOTAL YUNGAS DE LA PAZ</b>	<b>40</b>	<b>46</b>	<b>46</b>	<b>51</b>	<b>49</b>

Fuente: ASFI

\* Corresponde al código 01224 de CAEDEC

### Rubro Apícola\*

#### Cartera productiva agropecuaria según tipos de entidad de intermediación financiera y entidades presentes en el trópico de Cochabamba, en millones de \$US

REGIÓN / ENTIDADES DE INTERMEDIACIÓN FINANCIERA	2018	2019	2020	2021	2022-oct
<b>TROPICO DE COCHABAMBA</b>					
<b>Bancos de Desarrollo Productivo</b>	<b>0.04</b>	<b>0.04</b>	<b>0.03</b>	<b>0.10</b>	<b>0.13</b>
BDP S.A.M.	0.04	0.04	0.03	0.10	0.13
<b>Bancos múltiples</b>	<b>0.21</b>	<b>0.22</b>	<b>0.26</b>	<b>0.39</b>	<b>0.49</b>
BANCO PRODEM S.A.	0.16	0.17	0.15	0.22	0.23
BANCO UNION S. A.	0.05	0.05	0.11	0.17	0.21
BANCO FIE S.A.	0.00	0.00	0.00	0.00	0.05
<b>Instituciones Financieras de Desarrollo</b>	<b>0.04</b>	<b>0.03</b>	<b>0.02</b>	<b>0.03</b>	<b>0.03</b>
CRECER	0.01	0.03	0.02	0.03	0.03
CIDRE	0.03	0.00	0.00	0.00	0.00
<b>TOTAL TRÓPICO DE COCHABAMBA</b>	<b>0.29</b>	<b>0.29</b>	<b>0.31</b>	<b>0.52</b>	<b>0.65</b>

Fuente: ASFI

\* Corresponde al código 01224 de CAEDEC

### Rubro Apícola\*

#### Número de clientes individuales según tipos de entidad de intermediación financiera y entidades presentes en el trópico de Cochabamba

REGIÓN / ENTIDADES DE INTERMEDIACIÓN FINANCIERA	2018	2019	2020	2021	2022-oct
<b>TROPICO DE COCHABAMBA</b>					
<b>Bancos de Desarrollo Productivo</b>	<b>7</b>	<b>8</b>	<b>7</b>	<b>12</b>	<b>14</b>
BDP S.A.M.	7	8	7	12	14
<b>Bancos múltiples</b>	<b>27</b>	<b>33</b>	<b>36</b>	<b>42</b>	<b>63</b>
BANCO UNION S. A.	13	13	17	23	32
BANCO PRODEM S.A.	14	20	19	19	26
BANCO FIE S.A.	0	0	0	0	5
<b>Instituciones Financieras de Desarrollo</b>	<b>3</b>	<b>4</b>	<b>2</b>	<b>3</b>	<b>7</b>
CRECER	2	4	2	3	6
CIDRE	1	0	0	0	1
<b>TOTAL TRÓPICO DE COCHABAMBA</b>	<b>37</b>	<b>45</b>	<b>45</b>	<b>57</b>	<b>84</b>

Fuente: ASFI

\* Corresponde al código 01224 de CAEDEC



### Rubro Piscícola\*

#### Cartera productiva agropecuaria según tipos de entidad de intermediación financiera y entidades presentes en el trópico de Cochabamba, en millones de \$US

REGIÓN / ENTIDADES DE INTERMEDIACIÓN FINANCIERA	2018	2019	2020	2021	2022-oct
<b>TROPICO DE COCHABAMBA</b>					
<b>Bancos múltiples</b>	<b>6.67</b>	<b>7.85</b>	<b>8.45</b>	<b>13.35</b>	<b>17.65</b>
BANCO PRODEM S.A.	3.99	4.41	4.21	6.66	8.01
BANCO FIE S.A.	1.82	2.32	2.84	4.36	5.81
BANCO UNION S. A.	0.86	1.12	1.40	2.33	3.81
BANCO FASSIL S.A.	0.00	0.00	0.00	0.00	0.02
<b>Bancos de Desarrollo Productivo</b>	<b>1.14</b>	<b>2.02</b>	<b>2.32</b>	<b>2.67</b>	<b>3.21</b>
BDP S.A.M.	1.14	2.02	2.32	2.67	3.21
<b>Instituciones Financieras de Desarrollo</b>	<b>0.49</b>	<b>0.69</b>	<b>0.77</b>	<b>1.13</b>	<b>1.77</b>
CRECER	0.25	0.40	0.43	0.63	0.92
CIDRE	0.22	0.27	0.32	0.46	0.78
FUBODE	0.02	0.02	0.02	0.04	0.07
<b>Bancos PYME</b>	<b>0.00</b>	<b>0.38</b>	<b>0.50</b>	<b>0.72</b>	<b>0.94</b>
BANCO PYME ECOFUTURO S.A.	0.00	0.38	0.50	0.72	0.94
<b>Cooperativas de Ahorro y Crédito</b>	<b>0.01</b>	<b>0.00</b>	<b>0.00</b>	<b>0.00</b>	<b>0.00</b>
COOPERATIVA DE AHORRO Y CRÉDITO CACEF LTDA.	0.01	0.00	0.00	0.00	0.00
<b>TOTAL TRÓPICO DE COCHABAMBA</b>	<b>8.31</b>	<b>10.94</b>	<b>12.04</b>	<b>17.87</b>	<b>23.57</b>

Fuente: ASFI

\* Corresponde al código 05003 de CAEDEC

### Rubro Piscícola\*

#### Número se clientes individuales según tipos de entidad de intermediación financiera y entidades presentes en el trópico de Cochabamba

REGIÓN / ENTIDADES DE INTERMEDIACIÓN FINANCIERA	2018	2019	2020	2021	2022-oct
<b>TROPICO DE COCHABAMBA</b>					
<b>Bancos múltiples</b>	<b>760</b>	<b>849</b>	<b>884</b>	<b>1,298</b>	<b>1,635</b>
BANCO FIE S.A.	209	247	277	408	516
BANCO PRODEM S.A.	381	400	379	531	601
BANCO UNION S. A.	170	202	228	359	518
<b>Bancos de Desarrollo Productivo</b>	<b>142</b>	<b>254</b>	<b>291</b>	<b>352</b>	<b>375</b>
BDP S.A.M.	142	254	291	352	375
<b>Instituciones Financieras de Desarrollo</b>	<b>59</b>	<b>82</b>	<b>94</b>	<b>151</b>	<b>208</b>
CIDRE	25	38	44	73	104
CRECER	31	41	47	67	86
FUBODE	3	3	3	11	18
<b>Bancos PYME</b>	<b>-</b>	<b>31</b>	<b>37</b>	<b>59</b>	<b>86</b>
BANCO PYME ECOFUTURO S.A.	-	31	37	59	86
<b>Cooperativas de Ahorro y Crédito</b>	<b>1</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>7</b>
COOPERATIVA DE AHORRO Y CRÉDITO CACEF LTDA.	1	-	-	-	-
COOPERATIVA SAN ANTONIO	-	-	-	-	7
<b>TOTAL TRÓPICO DE COCHABAMBA</b>	<b>962</b>	<b>1,216</b>	<b>1,306</b>	<b>1,860</b>	<b>2,311</b>

Fuente: ASFI

\* Corresponde al código 05003 de CAEDEC

Asimismo, no se han identificado productos financieros específicos ni fideicomisos sectoriales orientados a financiar operaciones en los rubros priorizados.

En el apartado 12.6 del informe de oferta, referido a “Operaciones financieras según rubros productivos priorizados”, por medio de la encuesta se levanta información sobre los rubros financiados



por las Entidades de Intermediación Financiera – EIF con presencia en los municipios priorizados. Dicha información se resume en la siguiente tabla.

### Operaciones financieras según rubros productivos priorizados

INSTANCIA FINANCIERA O BANCO	BANANO	CA CAO	CAFÉ	PIÑA	APICULT.	PISCICULT.
<b>BDP SAM</b>	Si	Si	Si	Si	Si	Si
BANCO DE CREDITO DE BOLIVIA S.A.	Si	No	No	No	No	Si
BANCO NACIONAL DE BOLIVIA S.A.	No	No	No	No	No	No
BANCO PRODEM	Si	Si	Si	Si	Si	Si
BANCO PYME ECOFUTURO	Si	Si	Si	Si	Si	Si
COOPERATIVA PIO X	Si	Si	No	Si	Si	Si
COOPERATIVA SAN ANTONIO	Si	No	No	Si	No	Si
COOPERATIVA DE AHORRO Y CREDITO ABIERTA CACEF R.L.	Si	No	No	Si	Si	Si
SEMBRAR SARTAWI IFD	Si	Si	Si	No	No	Si
CIDRE IFD	Si	Si	Si	Si	Si	Si
CRECER IFD	Si	Si	Si	No	Si	No
ASOCIACIÓN DE SERVICIOS FINANCIEROS CAFETALEROS - FINCAFE	Si	No	Si	No	No	No

Fuente: Instrumento de relevamiento de información a instancias financieras y bancos.

Respecto a las condiciones financieras, por medio de la Encuesta se levantó información sobre las condiciones crediticias de las Entidades de Intermediación Financiera, tanto para financiar capital de inversión como capital de operaciones, como puede apreciarse a continuación para el caso de Microcrédito productivo.

En el segmento de microcrédito, salvo excepciones, las instancias financieras y bancos cobran la misma tasa de interés tanto para capital de inversiones como para capital de operaciones, muy cercano al límite de la tasa máxima regulada que es del 11.5%.

Sembrar Sartawi IFD tiene tasas superiores porque aún se encuentra dentro del periodo de adecuación a la regulación de tope de tasas de interés. Dependiendo de los montos, en general los plazos van desde los 60 meses hasta los 120 meses en el caso del capital de inversiones y, desde los 12 a 36 meses en el caso del capital de operaciones. Ciertas instancias financieras y bancos también toman en cuenta un periodo de gracia para el financiamiento de capital de inversiones, mimos que va desde lo 6 hasta los 12 meses. El tipo de garantía que prima entre las condiciones es la hipotecaria, seguida de la personal, prendaria y no convencional.



**Condiciones crediticias para montos de crédito superiores a \$US 100.001  
(Para capital de inversiones)**

CAPITAL DE INVERSIÓN Mayores a USD 100.001	TASA DE INTERÉS % (DESDE)	TASA DE INTERÉS % (HASTA)	PLAZO MÁXIMO DEL CRÉDITO (EN MESES)	PERIODO DE GRACIA (EN MESES)	TIPO DE GARANTÍA
BDP SAM			120	2	Hipotecaria Personal Prendaria
BANCO NACIONAL DE BOLIVIA S.A.	11.5	11.5	96	12	Hipotecaria Personal Prendaria Otra Garantía
BANCO PYME ECOFUTURO	11	11	120	6	Hipotecaria Personal Prendaria No convencional Otra Garantía
COOPERATIVA SAN ANTONIO	11.5	17.5	36		Personal
COOPERATIVA CACEF R.L.	11.5	11.5	96	6	Hipotecaria
SEMBRAR SARTAWI IFD	17	22.5	60	6	Hipotecaria
CIDRE IFD	11	11	60	6	Hipotecaria

Fuente: Instrumento de relevamiento de información a instancias financieras y bancos.

**Condiciones crediticias para montos de crédito superiores a \$US 100.001**

**(Para capital de operaciones)**

CAPITAL DE OPERACIONES Mayores a USD 100.001	TASA DE INTERÉS % (DESDE)	TASA DE INTERÉS % (HASTA)	PLAZO MÁXIMO DEL CRÉDITO (EN MESES)	TIPO DE GARANTÍA
BDP SAM			36	Hipotecaria, Personal, Prendaria, Otra Garantía
BANCO NACIONAL DE BOLIVIA S.A.	11.5	11.5	36	Hipotecaria, Personal, Prendaria, Otra Garantía
BANCO PYME ECOFUTURO	11	11	36	Hipotecaria, Personal, Prendaria, No convencional, Otra Garantía
COOPERATIVA SAN ANTONIO			6	Hipotecaria
COOPERATIVA CACEF R.L.	11.5	11.5	12	Hipotecaria
SEMBRAR SARTAWI IFD	17	22.5		Hipotecaria
CIDRE IFD	11	11	12	Hipotecaria

Fuente: Instrumento de relevamiento de información a instancias financieras y bancos.

**Condiciones crediticias para montos de crédito de \$US 20.001 a \$US 100.000**

**(Para capital de inversiones)**

CAPITAL DE INVERSIONES De USD 20.001 a 100.000	TASA DE INTERÉS % (DESDE)	TASA DE INTERÉS % (HASTA)	PLAZO MÁXIMO DEL CRÉDITO (EN MESES)	PERIODO DE GRACIA (EN MESES)	TIPO DE GARANTÍA
BANCO NACIONAL DE BOLIVIA S.A.	11.5	11.5	96	12	Hipotecaria Personal Prendaria Otra Garantía
BANCO PYME ECOFUTURO	11	11	120	6	Hipotecaria Personal Prendaria No convencional Otra Garantía
COOPERATIVA CACEF R.L.	11.5	11.5	96	6	Hipotecaria Personal Prendaria
SEMBRAR SARTAWI IFD	17	24.5	60	6	Hipotecaria Personal Prendaria No convencional Otra Garantía, Garantía solidaria
CIDRE IFD	11	11	60	6	Hipotecaria

Fuente: Instrumento de relevamiento de información a instancias financieras y bancos.



**Condiciones crediticias para montos de crédito de \$US 20.001 a \$US 100.000  
(Para capital de operaciones)**

CAPITAL DE OPERACIONES De USD 20.001 a 100.000	TASA DE INTERÉS % (DESDE)	TASA DE INTERÉS % (HASTA)	PLAZO MÁXIMO DEL CRÉDITO (EN MESES)	TIPO DE GARANTÍA
<b>BDP SAM</b>			36	Hipotecaria Personal Prendaria Otra Garantía
<b>BANCO NACIONAL DE BOLIVIA S.A.</b>	11.5	11.5	36	Hipotecaria Personal Prendaria Otra Garantía
<b>BANCO PYME ECOFUTURO</b>	11	11	36	Hipotecaria Personal Prendaria No convencional Otra Garantía
<b>COOPERATIVA CACEF R.L.</b>	11.5	11.5	12	Hipotecaria Personal Prendaria
<b>SEMBRAR SARTAWI IFD</b>	17	24.5		Hipotecaria Personal Prendaria No convencional Otra Garantía, Garantía solidaria
<b>CIDRE IFD</b>	11	11	12	Hipotecaria

Fuente: Instrumento de relevamiento de información a instancias financieras y bancos.

**Condiciones crediticias para montos de crédito de \$US 10.001 a \$US 20.000  
(Para Capital de Inversiones)**

CAPITAL DE INVERSIÓN De USD 10.001 a 20.000	TASA DE INTERÉS % (DESDE)	TASA DE INTERÉS % (HASTA)	PLAZO MÁXIMO DEL CRÉDITO (EN MESES)	PERIODO DE GRACIA (EN MESES)	TIPO DE GARANTÍA
<b>BANCO NACIONAL DE BOLIVIA S.A.</b>	11.5	11.5	96	12	Hipotecaria Personal Prendaria Otra Garantía
<b>BANCO PYME ECOFUTURO</b>	11	11	60	6	Personal Prendaria No convencional Otra Garantía
<b>COOPERATIVA CACEF R.L.</b>	11.5	11.5	60	6	Hipotecaria Personal Prendaria No convencional Otra Garantía, Garantía solidaria
<b>SEMBRAR SARTAWI IFD</b>	26.5	26.5	60	6	Personal Prendaria No convencional Otra Garantía, Garantía solidaria
<b>CIDRE IFD</b>	11	11	48		Hipotecaria Personal Prendaria No convencional Otra Garantía
<b>CRECER IFD</b>	11.5	11.5	60	4	Personal Prendaria No convencional

Fuente: Instrumento de relevamiento de información a instancias financieras y bancos.

**Condiciones crediticias para montos de crédito de \$US 10.001 a \$US 20.000  
(Para capital de operaciones)**

CAPITAL DE OPERACIONES De USD 10.001 a 20.000	TASA DE INTERÉS % (DESDE)	TASA DE INTERÉS % (HASTA)	PLAZO MÁXIMO DEL CRÉDITO (EN MESES)	TIPO DE GARANTÍA
<b>BANCO NACIONAL DE BOLIVIA S.A.</b>	11.5	11.5	36	Hipotecaria Personal Prendaria Otra Garantía
<b>BANCO PYME ECOFUTURO</b>	11	11	36	Personal Prendaria No convencional Otra Garantía
<b>COOPERATIVA SAN ANTINIO</b>				Personal No convencional
<b>COOPERATIVA CACEF R.L.</b>	11.5	11.5	12	Personal Prendaria No convencional Otra Garantía, Garantía solidaria
<b>SEMBRAR SARTAWI IFD</b>	26.5	26.5		Personal Prendaria No convencional Otra Garantía, Garantía solidaria
<b>CIDRE IFD</b>	11	11	12	Hipotecaria

Fuente: Instrumento de relevamiento de información a instancias financieras y bancos.



**Condiciones crediticias para montos de crédito de \$US 5.001 a \$US 10.000  
(Para capital de inversiones)**

CAPITAL DE INVERSIÓN De USD 5.001 a 10.000	TASA DE INTERÉS % (DESDE)	TASA DE INTERÉS % (HASTA)	PLAZO MÁXIMO DEL CRÉDITO (EN MESES)	PERIODO DE GRACIA (EN MESES)	TIPO DE GARANTÍA
BDP SAM					No convencional Garantía solidaria
BANCO NACIONAL DE BOLIVIA S.A.	11.5	11.5	96	12	Hipotecaria Personal Prendaria Otra Garantía
BANCO ECOFUTURO	11	11	60	6	Personal Prendaria No convencional Otra Garantía
COOPERATIVA CACEF R.L.	11.5	11.5	60	6	Personal Prendaria No convencional Otra Garantía, Garantía solidaria
SEMBRAR SARTAWI IFD	26.5	26.5	60	6	Personal Prendaria No convencional Otra Garantía, Garantía solidaria
CIDRE IFD	11	11	36		Personal Prendaria No convencional Otra Garantía
CRECER IFD	11.5	11.5	60		Personal Prendaria No convencional

Fuente: Instrumento de relevamiento de información a instancias financieras y bancos.

**Condiciones crediticias para montos de crédito de \$US 5.001 a \$US 10.000  
(Para capital de operaciones)**

CAPITAL DE OPERACIONES De USD 5.001 a 10.000	TASA DE INTERÉS % (DESDE)	TASA DE INTERÉS % (HASTA)	PLAZO MÁXIMO DEL CRÉDITO (EN MESES)	PERIODO DE GRACIA (EN MESES)	TIPO DE GARANTÍA
BDP SAM					No convencional Garantía solidaria
BANCO NACIONAL DE BOLIVIA S.A.	11.5	11.5	36		Hipotecaria Personal Prendaria Otra Garantía
BANCO PYME ECOFUTURO	11	11	36		Personal Prendaria No convencional Otra Garantía
COOPERATIVA CACEF R.L.	11.5	11.5	12		Personal Prendaria No convencional Otra Garantía, Garantía solidaria
SEMBRAR SARTAWI IFD	26.5	26.5			Personal Prendaria No convencional Otra Garantía, Garantía solidaria
CIDRE IFD	11	11	12		Personal Prendaria No convencional Otra Garantía
CRECER IFD	11.5	11.5	36		Personal Prendaria No convencional

Fuente: Instrumento de relevamiento de información a instancias financieras y bancos.

**Condiciones crediticias para montos de crédito de \$US 1 a \$US 5.000  
(Para capital de inversiones)**

CAPITAL DE INVERSIÓN De USD 1 a 5.000	TASA DE INTERÉS % (DESDE)	TASA DE INTERÉS % (HASTA)	PLAZO MÁXIMO DEL CRÉDITO (EN MESES)	PERIODO DE GRACIA (EN MESES)	TIPO DE GARANTÍA
BDP SAM					No convencional Garantía solidaria
BANCO NACIONAL DE BOLIVIA S.A.	11.5	11.5	96	12	Hipotecaria Personal Prendaria Otra Garantía
BANCO PYME ECOFUTURO	11	11	60	6	Personal Prendaria No convencional Otra Garantía
COOPERATIVA CACEF R.L.	11.5	11.5	60	6	Personal Prendaria No convencional Otra Garantía, Garantía solidaria
SEMBRAR SARTAWI IFD	24.5	26.5	60	6	Personal Prendaria No convencional Otra Garantía, Garantía solidaria
CIDRE IFD	11	11	30		Personal Prendaria No convencional Otra Garantía

Fuente: Instrumento de relevamiento de información a instancias financieras y bancos.



**Condiciones crediticias para montos de crédito de \$US 1 a \$US 5.000  
(Para capital de operaciones)**

CAPITAL DE OPERACIONES De USD 1 a 5.000	TASA DE INTERÉS % (DESDE)	TASA DE INTERÉS % (HASTA)	PLAZO MÁXIMO DEL CRÉDITO (EN MESES)	TIPO DE GARANTÍA
BDP SAM			36	No convencional Garantía solidaria
BANCO NACIONAL DE BOLIVIA S.A.	11.5	11.5	36	Hipotecaria Personal Prendaria Otra Garantía
BANCO PYME ECOFUTURO	11	11	36	Personal Prendaria No convencional Otra Garantía
COOPERATIVA CACEF R.L.	11.5	11.5	12	Personal Prendaria No convencional Otra Garantía, Garantía solidaria
SEMBRAR SARTAWI IFD	24.5	26.5		Personal Prendaria No convencional Otra Garantía, Garantía solidaria
CIDRE IFD	11	11	12	Personal Prendaria Otra Garantía
CRECER IFD	11.5	11.5	36	Personal Prendaria No convencional

Fuente: Instrumento de relevamiento de información a instancias financieras y bancos.

**3. El tiempo para el desembolso de crédito financiero, según tipo de préstamo (productivo o servicios).**

Según la información cuantitativa y cualitativa relevada, el plazo de los desembolsos es, en general, de hasta 7 días una vez que la operación fue aprobada por el comité de créditos de la Entidades de Intermediación Financiera – EIF. El plazo que realmente es de importancia es el que toma a los productores cumplir con los requisitos exigidos para tramitar la operación de crédito.

Se incluye en el informe de oferta el apartado 12.12. referido a “Plazos para los desembolsos de crédito” en el que resume esta información tomando en cuenta que, según el apartado 3.1. de los Términos de Referencia, el objetivo de la consultoría está relacionado con la oferta y demanda de crédito y servicios financieros enfocados en el ámbito agropecuario (crédito productivo), por lo que no se contemplan los créditos para el sector de servicios ni comercio.

Uno de los requisitos que se ha evidenciado es de difícil cumplimiento, es el de la garantía. Lograr cumplir con los requisitos exigidos por las Entidades de Intermediación Financiera – EIF muchas veces deja a los productores desfazados respecto del calendario agrícola, factor que puede ir en contra de su capacidad de repago de la operación crediticia.

**4. Incluir características de la demanda de crédito por rubro, género y municipio.**

En el documento denominado “Tipología y características de la demanda de servicios Financieros y crédito en rubros y zonas priorizadas”, en el apartado número 6 referido a “Tipología de la demanda según su acceso al mercado”, se presentan las características de la demanda en torno a tres tipologías, sustentadas respecto a su relación con el mercado, que son las siguientes: a) los actores tienen una relación de conexión estable con el mercado, b) los actores tenían una relación estable con el mercado y pretenden recuperarla, y c) los actores no tienen una relación estable con el mercado, pero pretenden tenerla. En dicho apartado se describen las condiciones de



Asimismo, en el mismo documento, se presentan las características de la demanda de crédito a nivel de las regiones del Trópico de Cochabamba y Yungas de La Paz, información que puede apreciarse en los apartados 4., 4.1, y 4.2 del informe de demanda, respectivamente, donde se incluye la información relevada tanto de parte de los productores como de los técnicos municipales que participaron de los Grupos Focales.

Como se mencionó anteriormente, en la metodología sugerida por FONADIN para el estudio de la demanda, se utilizó como instrumentos los Grupos Focales, que es una técnica que permite acceder a información de corte cualitativo. En la ejecución de dicho instrumento, en los diferentes grupos focales se consultó si había diferencias con respecto a la variable de género y no se encontraron respuestas afirmativas. Tampoco se identificó que existieran diferencias de a nivel territorial en los municipios. En ese sentido, en el documento de demanda se incluyen las características de índole general que inciden sobre la demanda de crédito, y se incluyen características que tienen una implicación más de índole regional, con un foco en los Yungas de La Paz y en el Trópico de Cochabamba.

A continuación, se recoge parte del contenido de dicho documento, según lo descrito anteriormente.



### ***Aspectos generales del acceso a servicios financieros y crédito.***

- El estudio de la demanda de crédito y servicios financieros se realizó en las dos regiones priorizadas por el FONADIN, tanto en Yungas de La Paz como en el Trópico de Cochabamba. En el caso de los Yungas se cubrieron los municipios De Caranavi, Chulumani, Coripata, Coroico, Irupana, La Asunta, y Palos Blancos. En el caso del Trópico de Cochabamba se cubrieron los municipios de Chimoré, Entre Ríos, Puerto Villarroel, Shinahota y Villa Tunari.
- Los productos seleccionados por el FONADIN fueron, para el caso de Yungas de La Paz: Café, Cacao y Apicultura. Para el caso del Trópico de Cochabamba: Banano y Plátano; Piña; Piscicultura; Apicultura.
- Conforme lo dispuesto en los Términos de Referencia, la metodología para la recolección de datos de los productores fue el método de Grupos Focales, con el cual el FONADIN ya tiene experiencia. Dentro del Grupo de Referencia se discutieron y ajustaron los elementos metodológicos para la ejecución de los grupos focales.
- Para identificar cómo financian su producción los actores productivos, se realizaron consultas en dos niveles: Grupo de informantes clave, integrados por asesores técnicos de los municipios y del FONADIN; y, grupos de productores según los productos seleccionados por el FONADIN.
- En ambos casos la metodología empleada según sugerencia de Grupo de Referencia fue la de grupos focales.
- En líneas generales, tanto los informantes clave, como los grupos de productores, coincidieron en afirmar que la mayor parte de los productores tiene acceso al crédito, como también ha sido comprobado por el análisis de los datos provenientes de la ASFI.
- Según estos datos, la cartera de crédito productivo agropecuario, en los municipios priorizados por el programa, en el caso de los Yungas ha pasado de 33,14 millones de dólares en 2012, a 205,39 millones de dólares a octubre de 2022.
- En el caso del Trópico ha pasado de 8,17 millones de dólares en 2012, a 184,32 millones de dólares a octubre de 2022.
- Por su parte el número de prestatarios ubicado en Los Yungas ha pasado de 11.753 en 2012, a 34.210 a octubre de 2022. En el caso del Trópico ha pasado de 1.969 en 2012, a 21.886 a octubre de 2022.
- Las cifras mostradas no indican un alto grado de satisfacción por parte de los productores, pero dan una clara idea de la expansión lograda tanto en la cartera de créditos como en el número de clientes individuales.
- Existen Entidades Financieras Comunes reconocidas por Ley pero aún no reguladas por ASFI.

### ***Puntos de vista de los asesores técnicos y productores de los municipios de Los Yungas de La Paz.***

Puntos de vista de los asesores técnicos y productores de los municipios de Los Yungas de La Paz, en un primer nivel de análisis fueron identificadas las siguientes EEF en el área de Los Yungas de La Paz.



- Banco PRODEM
- Banco FIE
- Banco Unión
- BDP
- Crecer

Los problemas de acceso al crédito identificados por estos actores fueron:

- No todos los terrenos están saneados.
- Los avales sindicales ya no son garantía suficiente.
- Requisitos exigidos por EF muy elevados o difíciles de cumplir.
- Garantías elevadas y sustituidas por el carnet de productor de coca.
- Muchos productores trabajan en terrenos comunales y no tienen documentos de propiedad para garantizar un préstamo.
- Las EF no aplican período de gracia en inversión o lo hacen cada una a su modo.
- Trámite de créditos son morosos y desembolsos no consideran los ciclos de la producción.
- Los créditos se pagan con actividades diferentes al objeto del crédito, sobre todo con la coca.
- Las EF no consideran las diferencias entre productos y determinan los límites de monto, independientemente de la actividad.
- Las EF no consideran la estacionalidad de la agricultura y exigen pago de cuotas independientemente de la misma.
- La estacionalidad no es considerada por los oficiales de crédito en los flujos de caja que definen. Los productores muchas veces financian con otras actividades agropecuarias, comercio, servicios (como el lavado de ropa, o la actividad del transporte turístico).
- Los montos desembolsados no coinciden con lo requerido y los productores se ven impelidos de solicitar crédito a otras EF para cubrir esta deficiencia.
- Créditos no consideran inversión en equipos y maquinaria.
- Algunos rubros no están priorizados por el Ministerio.
- Desconocimiento de mecanismos y requisitos de acceso a los programas del MDRYT.
- Debilidad de las organizaciones de productores.
- La mayoría accede a créditos de banca comunal (tasas elevadas y montos bajos)

Se identificaron también dificultades con el repago de los préstamos, vinculados a los siguientes problemas:

- Fluctuaciones en los precios de los productos.
- Desconocimiento de los costos de producción.
- La calidad del producto depende del trabajo manual
- Ventas en el mercado informal o venta directa en los centros poblados.
- Lejanía de los mercados más estables (mercados de Villa Dolores, 16 de Julio o Rodríguez). Los mercados grandes han sido copados por empresas grandes.



- Dificultad de acceder a los compradores fijos y formales.
- Inexistencia de relaciones estables con compradores fijos.
- Ingresos productivos insuficientes para pagar los créditos.
- Precios bajos ofrecidos a los productores por los programas públicos.

Otras dificultades identificadas:

- Los productores no agregan valor a su producción, ello debería mejorarse:
  - Apoyo para formar asociaciones de marca.
  - Elaborar proyectos de pre inversión e inversión para plantas de transformación (café, cacao y miel)
  - Apoyo para aprender a promocionar sus productos.
  - Apoyo para fortalecer sus organizaciones y para acceder a proyectos tipo PAR
- No en todos los municipios hay asociaciones. La mayoría trabaja en forma individual.

***Puntos de vista de los asesores técnicos y productores de los municipios del Trópico de Cochabamba***

Según los puntos de vista de los asesores técnicos y productores de los municipios del Trópico de Cochabamba, los Problemas del financiamiento son los siguientes:

- La documentación y los requisitos que exige la entidad financiera
- La propiedad pequeña no es sujeto de crédito.
- El título, algunos productores ya han comenzado a fraccionar. Los hijos no pueden acceder con una minuta de transferencia.
- La mayoría de los productores no cumplen los requisitos
- No se puede garantizar la devolución en un determinado tiempo. Habría que ver el tiempo en que deberían cancelar sus cuotas. A veces lo ponen en 3 o 6 meses (Ej. Piña) y la primera cosecha sale a partir del año y medio. Entonces tienen que buscar cómo pagar la o las primeras cuotas. Los productores pagaban el crédito con el ingreso de la coca. Los productores tienen que salir a manejar las mujeres a lavar o lo que sea con la finalidad de complementar con ingresos secundarios.
- Ser productor de coca también es garantía.
- El tema que más afecta al sacar crédito del banco son los altos intereses.
- La propiedad está a nombre de los padres o de los abuelos, entonces no es posible sacar un crédito. Primero que nada, se debe sacar título de propiedad y después uno debe ser afiliado un sindicato por un tiempo mínimo de dos años.
- A veces el Banco otorga y desembolsa el crédito cuando ya pasó el ciclo agrícola. El productor se ve en la necesidad de utilizar ese dinero y luego tiene que trabajar en otra cosa para pagar, o pagar con coca.



#### Otros problemas

- La propiedad está saneada (98%). Antes daban crédito (BDP) con minuta de transferencia y dos garantes personales. Ahora piden hipotecar el título.
- La mayoría accede al 11,5% de tasa de interés.
- En muchos sectores los productores trabajan con terrenos alquilados.
- En el banano la cosecha es mensual, pero hay muchos riesgos, principalmente asociados a desastres naturales (Viento, inundaciones, sequía). El banco no espera y tampoco entiende que se presentan factores que están fuera del alcance de uno, lo único que pide el banco es el repago del crédito. En el Trópico no hay seguro agrícola.
- En banano otro problema son las cajas. Ahora están trayendo de Ecuador y Argentina.
- La banana ha caído en calidad. Aparentemente existe una serie de dificultades a lo largo de la cadena.
- Las organizaciones de base se han debilitado. Faltan mercados seguros y organizar las organizaciones para la producción.

#### ***Acceso a servicios financieros y crédito en los municipios priorizados.***

De lo recogido en los Grupos Focales, puede adelantarse la conclusión de que el acceso a servicios financieros y crédito no es un problema en sí, toda vez que hay una cobertura relativamente suficiente de diferentes tipos de entidades presentes tanto en el Trópico de Cochabamba como en los Yungas de La Paz.

El problema radica más que todo en las condiciones de acceso al financiamiento. Por un lado, se tienen tasas de interés altas, que en su mayoría son de microcrédito (al 11,5%), que, si bien son reguladas y tienen un tope, no dejan de ser elevadas para cierto tipo de requerimientos, sobre todo cuando el objeto del crédito es capital de inversión. Asimismo, entre los requisitos para acceder a crédito se encuentran las garantías, que son muy difíciles de cumplir, sobre todo porque las Entidades de Intermediación Financiera - EIF exigen principalmente garantías hipotecarias. También surgen otro tipo de limitaciones, como ser la de una relativa falta de transparencia por parte de las EIF, siendo que algunas de ellas colocan un primer tramo de las necesidades de financiamiento bajo condiciones de crédito productivo (microcrédito) y el resto de las necesidades de los prestatarios son colocadas bajo créditos de consumo que si bien son de libre disponibilidad, se dan a tasas no reguladas que son mucho más altas y que pueden ir del 23% al 32%.

- 5. Uno de nuestros indicadores es el “acceso a servicios financieros de las asociaciones / organizaciones de productores”, para ello, es necesario describir el número de número de asociaciones que existen en el área de intervención por rubro, número de afiliados, características productivas, cuantos demandan crédito, obstáculos que dificultan el acceso a crédito, número de asociaciones acceden al crédito, número de asociaciones que no pueden acceder al crédito y porque y asociaciones que en la última gestión han logrado acceder al crédito financiero.**



Es importante hacer notar que la información del número de asociaciones u organizaciones de productores, por rubro, incluyendo la composición de sus afiliados, características productivas, entre otros, debería formar parte de la línea de base del Programa, misma que no fue proporcionada para esta Misión de Corta Duración, porque se encontraba en proceso.

Sin embargo, en el marco de lo requerido por los términos de referencia, se identificó la oferta de crédito según rubro, y se la relacionó con las asociaciones de productores que estuvieron presente en los grupos focales, puesto que los representantes afirmaron que obtuvieron o tienen actualmente créditos de parte de las Entidades de Intermediación Financiera.

Esta información se presenta a continuación:

### Organizaciones Presentes en Grupos Focales de Yungas de La Paz y Financiamiento de Entidades de Intermediación Financiera en Café y Cacao

ASOCIACIONES Y ORGANIZACIONES	EIF QUE FINANCIAN INDIVIDUALMENTE		
<ul style="list-style-type: none"> <li>● <b>CACAO y CAFÉ:</b></li> <li>● CENTRAL DE COOPERATIVAS EL CEIBO;</li> <li>● ASOCIACIÓN DE PRODUCTORES ECOLÓGICOS APEC – COROICO.</li> <li>● ASOCIACIÓN DE PRODUCTORES ECOLÓGICOS APEC – COTA PATA;</li> <li>● ASOCIACIÓN DE PRODUCTORES ECOLÓGICOS APEC – COROICO;</li> <li>● FEDERACIÓN DE PRODUCTORES INTEGRALES AGROECOLÓGICOS DE CAFÉ FEPIAC (LA ASUNTA);</li> <li>● ASOCIACIÓN DE PEQUEÑOS PRODUCTORES CAFETALEROS AGROPECUARIO SUD YUNGAS APCASY.</li> </ul>	ENTIDADES DE INTERMEDIACIÓN FINANCIERA	CARTERA (En Millones \$US)	N° CLIENTES INDIVIDUALES
	<b>Bancos Múltiples</b>	<b>110.78</b>	<b>17,871</b>
	BANCO PRODEM S.A.	57.29	7,823
	BANCO FIE S.A.	34.95	6,680
	BANCO UNION S. A.	18.54	3,368
	<b>Instituciones Financieras de Desarrollo</b>	<b>19.48</b>	<b>3,422</b>
	CRECER	13.06	1,849
	DIACONIA	5.20	1,017
	SARTAWI	1.22	555
	<b>Bancos de Desarrollo Productivo</b>	<b>10.54</b>	<b>1,893</b>
	BANCO DE DESARROLLO PRODUCTIVO S.A.M.	10.54	1,893
	<b>Bancos PYME</b>	<b>6.24</b>	<b>1,001</b>
	BANCO PYME ECOFUTURO S.A.	6.24	1,001
	<b>TOTAL GENERAL</b>	<b>147.04</b>	<b>24,186</b>

Fuente: Información de las Asociaciones y Organizaciones participantes de los Grupos Focales.  
Información de Entidades de Intermediación Financiera con datos de ASFI.



### Organizaciones Presentes en Grupos Focales del Trópico de Cochabamba y Financiamiento de Entidades de Intermediación Financiera en Banano y Piña

ASOCIACIONES Y ORGANIZACIONES	EIF QUE FINANCIAN INDIVIDUALMENTE		
<ul style="list-style-type: none"> <li>● <b>PIÑA Y BANANO:</b></li> <li>● ASOCIACIÓN TAMBORADA ASPROIT;</li> <li>● ASOCIACIÓN DE PIÑA MARIPOSAS;</li> <li>● COOPERATIVA AGROPECUARIA SANTA ANA CASA LTDA;</li> <li>● ASOCIACIÓN DE PIÑA MARIPOSA DE PUERTO VILLARROEL ASPROPI;</li> <li>● ASOCIACIÓN DE PRODUCTORES DE PIÑA DE SHINAOTA ASPROPISH;</li> <li>● APAMI;</li> <li>● ASOCIACIÓN DE PRODUCTORES DE PIÑA DE CHIMORÉ</li> <li>● ASOCIACIÓN DE PRODUCTORES BANANEROS DE INGAVI ROSARIO UPROBAP PV;</li> <li>● ASEPROT;</li> <li>● ASOCIACIÓN DE PRODUCTORES DE BANANO ASPROBASHI;</li> <li>● AIPF;</li> </ul>	ENTIDADES DE INTERMEDIACIÓN FINANCIERA	CARTERA (En Millones \$US)	Nº CLIENTES INDIVIDUALES
	<b>Bancos Múltiples</b>	<b>52.65</b>	<b>5,747</b>
	BANCO FIE S.A.	20.04	2,086
	BANCO PRODEM S.A.	22.03	1,910
	BANCO UNION S. A.	10.58	1,751
	<b>Instituciones Financieras de Desarrollo</b>	<b>10.21</b>	<b>1,577</b>
	CIDRE	5.25	799
	CRECER	4.25	583
	FUBODE	0.71	195
	<b>Bancos de Desarrollo Productivo</b>	<b>8.74</b>	<b>1,197</b>
	BANCO DE DESARROLLO PRODUCTIVO S.A.M.	8.74	1,197
	<b>Bancos PYME</b>	<b>5.61</b>	<b>574</b>
	BANCO PYME ECOFUTURO S.A.	5.61	574
	<b>TOTAL GENERAL</b>	<b>77.21</b>	<b>9,095</b>

Fuente: Información de las Asociaciones y Organizaciones participantes de los Grupos Focales.  
Información de Entidades de Intermediación Financiera con datos de ASFI.

### Organizaciones Presentes en Grupos Focales de Yungas de La Paz y Financiamiento de Entidades de Intermediación Financiera en Apicultura

ASOCIACIONES Y ORGANIZACIONES	EIF QUE FINANCIAN INDIVIDUALMENTE		
<ul style="list-style-type: none"> <li>● <b>APICULTURA:</b></li> <li>● ASOCIACIÓN DE PRODUCTORES ECOLÓGICOS APEC – COTA PATA;</li> <li>● COOPERATIVAS CACAOTERAS PRODUCTORAS DE MIEL;</li> <li>● ASOCIACIÓN INTEGRAL DE MUJERES PRODUCTORAS “MISK’I TAWAKU” DE CHULUMANI – SUD YUNGAS.</li> </ul>	ENTIDADES DE INTERMEDIACIÓN FINANCIERA	CARTERA (En Millones \$US)	Nº CLIENTES INDIVIDUALES
	<b>Bancos de Desarrollo Productivo</b>	<b>0.09</b>	<b>25</b>
	BANCO DE DESARROLLO PRODUCTIVO S.A.M.	0.09	25
	<b>Bancos Múltiples</b>	<b>0.11</b>	<b>21</b>
	BANCO FIE S.A.	0.05	10
	BANCO PRODEM S.A.	0.04	6
	BANCO UNION S. A.	0.02	5
	<b>Instituciones Financieras de Desarrollo</b>	<b>0.01</b>	<b>2</b>
	DIACONIA	0.00	1
	CRECER	0.01	1
	<b>Bancos PYME</b>	<b>0.01</b>	<b>1</b>
	BANCO PYME ECOFUTURO S.A.	0.01	1
	<b>TOTAL GENERAL</b>	<b>0.22</b>	<b>49</b>

Fuente: Información de las Asociaciones y Organizaciones participantes de los Grupos Focales.  
Información de Entidades de Intermediación Financiera con datos de ASFI.



### Organizaciones Presentes en Grupos Focales del Trópico de Cochabamba y Financiamiento de Entidades de Intermediación Financiera en Apicultura

ASOCIACIONES Y ORGANIZACIONES	EIF QUE FINANCIAN INDIVIDUALMENTE		
<ul style="list-style-type: none"> <li>• <b>APICULTURA:</b></li> <li>• FEDERACIÓN DE APICULTORES DE LAS DE LAS 6 FEDERACIONES DEL TRÓPICO FAPIFETROC;</li> <li>• UNIÓN DE APICULTORES FEDERACIÓN TRÓPICO;</li> <li>• APIMER;</li> <li>• ASOCIACIÓN DE APICULTORES COPACABANA;</li> <li>• APICULTORES DE CHIMORÉ API -CHIMORÉ;</li> </ul>	ENTIDADES DE INTERMEDIACIÓN FINANCIERA	CARTERA (En Millones \$US)	Nº CLIENTES INDIVIDUALES
	<b>Bancos Múltiples</b>	<b>0.49</b>	<b>63</b>
	BANCO UNION S. A.	0.21	32
	BANCO PRODEM S.A.	0.23	26
	BANCO FIE S.A.	0.05	5
	<b>Bancos de Desarrollo Productivo</b>	<b>0.13</b>	<b>14</b>
	BANCO DE DESARROLLO PRODUCTIVO S.A.M.	0.13	14
	<b>Instituciones Financieras de Desarrollo</b>	<b>0.03</b>	<b>7</b>
	CRECER	0.03	6
	CIDRE	0.00	1
	<b>TOTAL GENERAL</b>	<b>0.65</b>	<b>84</b>

Fuente: Información de las Asociaciones y Organizaciones participantes de los Grupos Focales.  
Información de Entidades de Intermediación Financiera con datos de ASFI.

### Organizaciones Presentes en Grupos Focales del Trópico de Cochabamba y Financiamiento de Entidades de Intermediación Financiera en Piscicultura

ASOCIACIONES Y ORGANIZACIONES	EIF QUE FINANCIAN INDIVIDUALMENTE		
<ul style="list-style-type: none"> <li>• <b>PISCICULTURA:</b></li> <li>• ASOCIACIÓN DE PRODUCTORES PISCÍCOLAS DE CHIMORÉ ASPROPISCH;</li> <li>• ORG. PISCICULTORES PTO. VILLARROEL;</li> <li>• CENTRAL AGRARIA DISTRITO 6 VILLA TUNARI FEDERACIÓN TRÓPICO;</li> <li>• PISCICULTORES MUNICIPIO ENTRE RIOS.</li> </ul>	ENTIDADES DE INTERMEDIACIÓN FINANCIERA	CARTERA (En Millones \$US)	Nº CLIENTES INDIVIDUALES
	<b>Bancos Múltiples</b>	<b>17.63</b>	<b>1,635</b>
	BANCO PRODEM S.A.	8.01	601
	BANCO UNION S. A.	3.81	518
	BANCO FIE S.A.	5.81	516
	<b>Bancos de Desarrollo Productivo</b>	<b>3.21</b>	<b>375</b>
	BANCO DE DESARROLLO PRODUCTIVO S.A.M.	3.21	375
	<b>Instituciones Financieras de Desarrollo</b>	<b>1.77</b>	<b>208</b>
	CIDRE	0.78	104
	CRECER	0.92	86
	FUBODE	0.07	18
	<b>Bancos PYME</b>	<b>0.94</b>	<b>86</b>
	BANCO PYME ECOFUTURO S.A.	0.94	86
<b>TOTAL GENERAL</b>	<b>23.55</b>	<b>2,304</b>	

Fuente: Información de las Asociaciones y Organizaciones participantes de los Grupos Focales.  
Información de Entidades de Intermediación Financiera con datos de ASFI.

Asimismo, en el caso particular de FINCAFE, se presenta a continuación información de las operaciones de crédito vigentes al 31 de diciembre de 2022, incluyendo la conformación de los asociados de cada organización según el género:



**Asociaciones y Cooperativas que Actualmente Reciben Financiamiento de FINCAFE**

		Al 31/12/2022		Número de socios	
	CLIENTE / CREDITO ASOCIATIVO	SALDO CAPITAL BS	varones	mujeres	
1	COOPERATIVA ILLAMPU	140,000	55	6	
2	COOPERATIVA CIAPEC	46,905	24	11	
3	COOPERATIVA UNION PRO AGRO	844,870	167	41	
4	COOPERATIVA SAN JUAN	248,000	36	6	
5	COOPERATIVA COAINE	300,193	37	5	
6	ASOCIACIÓN DE PRODUCTORES - ASOCAFE	336,170	45	15	
		<b>1,916,138</b>	<b>364</b>	<b>84</b>	

Fuente: FINCAFE

**6. Aclarar si FINCAFE y la AFID, son oferentes o demandantes de crédito; cuantas asociaciones son parte de FINCAFE y de la AFID.**

FINCAFE y AFID son Entidades Financieras Comunes – EFC, que están en proceso de ser reguladas por la Autoridad de Supervisión del Sistema Financiero – ASFI, por cuanto forman parte del lado de la oferta de crédito.

De acuerdo con la información proporcionada por FINCAFE, la entidad trabaja con organizaciones de productores del municipio de Caranavi, teniendo como saldo de cartera al 31 de diciembre de 2022 por Bs 1,916,138 (un millón novecientos dieciséis mil ciento treinta y ocho 00/100 bolivianos), correspondiente a seis (6) operaciones de financiamiento a las siguientes asociaciones de productores por la exportación de café orgánico:

1. Cooperativa Illampu
2. Cooperativa CIAPEC
3. Cooperativa Unión Pro Agro
4. Cooperativa San Juan
5. Cooperativa COAINE
6. Asociación de productores ASOCAFE

En el caso de AFID, se trata de una entidad que brinda servicios financieros para las cooperativas EL CEIBO, que actualmente son alrededor de 1,300 familias, distribuidas en 48 cooperativas afiliadas a EL CEIBO.

**7. Cuáles son los obstáculos que tienen los productores para acceder al crédito, descrito por rubro y género.**

Favor tomar en cuenta la información incluida en la observación número 4, donde se abordan estos temas.



**8. Qué tipo de productores acceden a crédito según cultivo y capacidad productiva (desde los aspectos productivos, que les hace sujetos de créditos).**

El apartado 3.1. de los Términos de Referencia, relacionado con los objetivos de la Misión de Corta Duración define un alcance del estudio enfocado al ámbito agropecuario. Por su parte, dentro de lo que es posible de abordar dentro de la estructura del CAEDEC son las categorías A y B, correspondientes a Agricultura y Ganadería por un lado y a Caza, Silvicultura y Pesca por otro, respectivamente.